

Sales Manager

[m | w | d]

Die Global Aviation + Piper Parts GmbH (GAPP) ist Europas größter Ersatzteilhändler für Flugzeuge der Allgemeinen Luftfahrt. Mit über 30 Jahren Erfahrung sind wir ein zuverlässiger Partner für die Beschaffung und Lieferung von Flugzeugteilen – von der kleinsten Schraube bis hin zum kompletten Triebwerk.

Wir sind an vier Standorten in Europa vertreten: In Deutschland sind wir in Calden und Mönchengladbach präsent, zudem haben wir Niederlassungen in Troyes, Frankreich und in Oxford, England. Unsere Reichweite erstreckt sich nicht nur über Deutschland und Europa, sondern wir bedienen Kunden weltweit.

Bei GAPP legen wir großen Wert auf eine umfassende und zeitnahe Versorgung unserer Kunden mit hochwertigen Ersatzteilen. Unser umfangreiches Lager und unser erfahrenes Team ermöglichen es uns, schnell auf die Bedürfnisse der Allgemeinen Luftfahrt zu reagieren und zuverlässige Lösungen anzubieten.

Wir sind stolz darauf, ein wichtiger Bestandteil der Luftfahrtbranche zu sein und setzen uns kontinuierlich dafür ein, unsere Dienstleistungen zu verbessern und zu erweitern. Unsere Vision ist es, weiterhin als führender Ersatzteilhändler in Europa zu wachsen und unseren Kunden weltweit exzellenten Service zu bieten.



+49 (0)5674 704-39
hr@piper-germany.de
piper-germany.de/karriere/

GLOBAL AVIATION + PIPER PARTS

Für unseren Standort in Calden suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine engagierte Persönlichkeit als **Sales Manager (m/w/d)**, die mit Begeisterung für die Luftfahrt, Kundenorientierung und unternehmerischem Denken unseren Vertrieb unterstützt und zur weiteren Stärkung unserer Marktposition beiträgt.

Auch Bewerberinnen und Bewerber aus anderen Berufsfeldern sind herzlich willkommen. Wenn Sie über eine ausgeprägte Kommunikationsstärke, Interesse an vertrieblichen Aufgaben und eine Affinität zur Luftfahrt verfügen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Das sind Ihre Aufgaben:

- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen, auch durch Außendienst
- Beratung unserer Kunden zu unseren Produkten und Dienstleistungen, ermitteln individueller Bedürfnisse und Erstellung passgenauer Angebote
- Identifikation von Marktpotenzialen und neuen Geschäftsmöglichkeiten zur kontinuierlichen Steigerung des Umsatzes
- Erfassen von Verkaufsaktivitäten und analysieren der Ergebnisse

Das bringen Sie mit:

- Erste Erfahrungen im Vertrieb oder Interesse an Vertriebsaufgaben – idealerweise mit Bezug zur Luftfahrt
- Sehr gute schriftliche und mündliche Kommunikationsfähigkeiten
- Ausgeprägte Team-, Kunden- und Servicebereitschaft
- Gute Kenntnisse in Englisch
- Ca. vier Wochen Außendienst im Jahr
- Kenntnisse einer weiteren europäischen Sprache sind von Vorteil

Das können Sie von uns erwarten:

- Moderne Büros und Arbeitsplatzausstattung
- Regelmäßige Teamevents
- Flexible Arbeitszeiten

Wir bieten außerdem jedem Mitarbeitenden auch eine betriebliche Krankenversicherung, die Sie rundum absichert und zusätzliche Gesundheitsleistungen ermöglicht.

Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen sowie Ihre Gehaltsvorstellung per E-Mail an:

Global Aviation + Piper Parts GmbH
Frau Thekla Marie Janson
E-Mail: hr@piper-germany.de
Tel. +49 (0)5674 704-39

